CONGRESO AJAIB SOBRE SOFT SKILLS: HABILIDADES ESENCIALES PARA LA ABOGACÍA JOVEN

PROGRAMA DE LA PRIMERA PARTE DEL CONGRESO (MAYO-JUNIO 2021)

SESIÓN INAUGURAL DEL CONGRESO: Lunes, 3 de mayo de 2021, 17:30 h.

PRIMERA TEMÁTICA

ORATORIA PROCESAL: LA PREPARACIÓN PRÁCTICA DEL PLEITO Y SU DEFENSA EFICAZ EN SALA

Ponente: Daniel Formoso Vérez, abogado. Máster en perfeccionamiento de Habilidades Profesionales y de la abogacía por el ISDE de Madrid. Especialista en oratoria y comunicación con PNL e inteligencia emocional por la Escuela Europea de Oratoria.

I. LA PREPARACION DEL PLEITO (Lunes, 3 de mayo - 18 h.)
- De Graduados en Derecho a Abogados. La formación de los abogados en nuestro país.
- Los tres aspectos que todo abogado debe dominar y trabajar: La mente, las técnicas de comunicación y las técnicas procesales.
- La preparación del pleito. Qué debemos decir.
- El Método (la norma, los hechos y la prueba)

II. LAS TÉCNICAS DE COMUNICACIÓN (Martes, 4 de mayo - 18 h.)
- El Lenguaje no verbal. La mirada y los gestos.
- El lenguaje verbal. Entonación, ritmo, pausas y claridad en el lenguaje.
- Comunicación en nuestro despacho o ante nuestros clientes.
- Comunicación en la Sala de Vistas.

III. LAS TÉCNICAS PROCESALES. EL ALEGATO (Lunes, 10 de mayo - 18 h.)
- La entrada en la Sala de Vistas.
- Preparación.
- Inicio.
- Exposición de los argumentos.
- Prueba de los argumentos.
- Conclusión.

IV. LAS TÉCNICAS PROCESALES. EL INTERROGATORIO (Martes, 11 de mayo - 18 h.)
- Lo esencial. Reglas de oro. Tipos de preguntas. Objetivos.
- La selección de los testigos.
- El interrogatorio Directo o de nuestro testigo.
- El contrainterrogatorio o del testigo contrario.
- El interrogatorio de peritos y agentes de la autoridad.

V. ASPECTOS CLAVES DE LA NEGOCIACION (Lunes, 17 de mayo - 18 h.)
- La preparación.
- Las técnicas psicológicas: La percepción, la emoción y la comunicación.
- La puesta en práctica.

ajaIB
AGRUPACIÓ DE JOVES ADVOCATS ILLES BALEARS

ILTRE. COL·LEGI D'ADVOCATS DE LES ILLES BALEARS

CONGRESO AJAIB SOBRE SOFT SKILLS: HABILIDADES ESENCIALES PARA LA ABOGACÍA JOVEN

PROGRAMA DE LA PRIMERA PARTE DEL CONGRESO (MAYO-JUNIO 2021)

SEGUNDA TEMÁTICA

MARKETING DIGITAL

I. "EL MERCADO DE LA ABOGACÍA A DEBATE: ¿CÓMO DESTACAR?"
(Martes, 18 de mayo - 18 h.)
Ponentes:
Lidia Zommer, Socia Directora en Mirada 360º.
Cristina Llop Velasco, vicesecretaria de Comunicación del CGAE.
Yahaira Agredo, especialista en marketing digital y RRSS para abogados y despachos de abogados. Colaboradora y community manager en Todojuristas.
Ernesto Manzano, abogado penalista en Luna Asociados y presidente del GAJ Granada

II. "ESTRATEGIA, DIFERENCIACIÓN Y PROPUESTA DE VALOR"
(Martes, 25 de mayo - 18 h.)
Ponente: Lidia Zommer, Socia Directora en Mirada 360º.

III. "CUATRO CLAVES PARA POTENCIAR LA ESTRATEGIA DE CONTENIDOS DE TU DESPACHO" (Martes, 1 de junio - 18 h.)
- WEB/BLOG: ¿Cómo debe ser la web de un abogado? ¿Es imprescindible que la web de un abogado tenga un blog?
- PRENSA: ¿Cómo podemos aprovechar los medios de comunicación los abogados?
- OPTIMIZACIÓN: ¿Cómo optimizar tus artículos de cara a Google? Optimización de artículos (SEO)
- FORMATOS: Otros formatos de contenidos: Infografías, píldoras audiovisuales y podcast.

Ponentes:
Lidia Zommer, Socia Directora en Mirada 360º.
Javier Alústiza, abogado especialista en marketing digital, Digital Marketing Manager en Mirada 360º.
Alejandro Centellas, periodista y ejecutivo de cuentas en Mirada 360º.
Miguel Leiva, Responsable Creativo en Mirada 360º.

IV. "CAPTACIÓN Y DIFUSIÓN: CÓMO SER VISIBLES PARA ATRAER CLIENTES" (Martes, 8 de junio - 18 h.)
- SEO/SEM/SOCIAL ADS/SOCIAL SELLING: ¿Cuándo es necesaria la inversión en publicidad? ¿En qué canales debo invertir el presupuesto? Si mi cliente no busca en Google, ¿qué puedo hacer para contactarlo?
- EMBUDO: ¿Es suficiente con tener muchas visitas a la web? ¿Cómo hago para pasar de visitantes a contactos?
- REDES SOCIALES: ¿Deben los abogados estar en redes sociales? ¿En cuáles y cómo?
- EMAIL MARKETING: Una vez que tengo una base de datos construida con permiso, ¿cómo la aprovecho?
- ANÁLISIS: ¿Cómo sé que lo que estoy haciendo es lo que hay que hacer y lo estoy haciendo bien? ¿Cuáles son las principales métricas que debe medir un despacho?

Ponentes:
Lidia Zommer, Socia Directora en Mirada 360º.
Javier Alústiza, abogado especialista en marketing digital, Digital Marketing Manager en Mirada 360º.
Alejandro Centellas, periodista y ejecutivo de cuentas en Mirada 360º.
María Luisa Garcés, Creativa en Mirada 360º.

ajaIB
AGRUPACIÓ DE JOVES ADVOCATS ILLES BALEARS

ILTRE. COL·LEGI D'ADVOCATS DE LES ILLES BALEARS

CONGRESO AJAIB SOBRE SOFT SKILLS: HABILIDADES ESENCIALES PARA LA ABOGACÍA JOVEN

PROGRAMA DE LA PRIMERA PARTE DEL CONGRESO (MAYO-JUNIO 2021)

TERCERA TEMÁTICA

LEGALTECH

I. "INTRODUCCIÓN A LA LEGALTECH: USO E IMPLEMENTACIÓN DE LA TECNOLOGÍA PARA UNA GESTIÓN EFICIENTE DEL DESPACHO DE ABOGADOS"
(**Lunes, 24 de mayo - 18 h.**)
- Qué es Legaltech y qué no lo es
- Concepto de innovación legal y transformación digital para despachos y abogados.
- Exposición individual de los ponentes sobre el estado del arte de la tecnología aplicada a la comercialización y prestación de servicios legales.
- Debate y consejos prácticos sobre cómo utilizar la tecnología de gestión eficiente del despacho de abogados.

Ponentes:
Jorge Morell Ramos, fundador de Legaltechies;
Mayra Aríñez Vera, cofundador de ALIL-LATAM;
Laura Paz Ramírez, Responsable de Legaltech en en Deloitte Legal;
Pablo Rabanal, CEO de "El Reclamador"

II. "CONCEPTO DE LEGALTECH E INNOVACIÓN LEGAL: UN POCO DE HISTORIA PARA SABER DE DÓNDE VENIMOS Y HACIA DÓNDE VAMOS"
(Lunes, 31 de mayo - 18 h.)
- Qué es la innovación y por qué resulta atractiva a organizaciones y sociedades.
- Cómo se difunde una idea nueva en un grupo.
- Qué motiva el fracaso y éxito de una nueva idea.
- Cómo se aplica la teoría de la difusión de la innovación al sector legal.
- Ejemplos de innovación legal en la historia, de la imprenta al fax.
- Concepto actual de Legaltech: qué es, dónde no encaja y variantes.

Ponente:
Mayra Aríñez Vera, cofundador de ALIL-LATAM.

ajaIB
AGRUPACIÓ DE JOVES ADVOCATS ILLES BALEARS

ILTRE. COL·LEGI D'ADVOCATS DE LES ILLES BALEARS

CONGRESO AJAIB SOBRE SOFT SKILLS: HABILIDADES ESENCIALES PARA LA ABOGACÍA JOVEN

PROGRAMA DE LA PRIMERA PARTE DEL CONGRESO (MAYO-JUNIO 2021)

TERCERA TEMÁTICA

LEGALTECH

III. "SOFT SKILLS Y TECNOLOGÍA: LAS NUEVAS HABILIDADES"
(Lunes, 7 de junio - 18 h.)
- El concepto de soft skills y su incidencia en la evolución del perfil de abogado
- Las 9 soft skills básicas para el abogado actual, desde la oratoria al marketing jurídico, pasando por la inteligencia emocional o la gestión del tiempo.
- Su conexión con el sector legal y cómo aplican al mismo.
- Actividades, procesos y tecnología que pueden potenciar en el entorno legal esas habilidades.

Ponentes:
Felipe Herrera Herrera, abogado y socio en Legaltechies.
Verónica Pedrón Pardo, abogada y socia en Legaltechies.
Alberto Fernández Bonet, abogado y socio en Legaltechies.
Iván Bellod Díaz, presidente de AJAIB.

IV. "CÓMO MEJORAR LA GESTIÓN DOCUMENTAL CON TECNOLOGÍA: MAYOR Y MEJOR COLABORACIÓN Y ACCESO A LA MISMA"
(Lunes, 14 de junio - 18 h.)
- El concepto actual de gestión documental legal.
- El impacto de la tecnología en un entorno altamento descentralizado.
- La importancia de la cultura de la firma en este proceso y cómo la tecnología puede ayudar.
- Caso de éxito y demostración práctica.

Ponentes:
Sergio Esteve de Miguel Anglada, Co-Founder & Chief Managing Director of Bigle Legal.
Alejandro Esteve de Miguel Anglada. Co-Founder & CEO of Bigle Legal, Legaltech speaker & professor at ESADE, Founding member of the GLTH y Business lawyer.

ajaIB
AGRUPACIÓ DE JOVES ADVOCATS ILLES BALEARS

ILTRE. COL·LEGI D'ADVOCATS DE LES ILLES BALEARS

CONGRESO AJAIB SOBRE SOFT SKILLS: HABILIDADES ESENCIALES PARA LA ABOGACÍA JOVEN

PROGRAMA DE LA PRIMERA PARTE DEL CONGRESO (MAYO-JUNIO 2021)

CUARTA TEMÁTICA

HERRAMIENTAS DE BIENESTAR PARA LA ABOGACÍA JOVEN

I. "GESTIÓN DEL ESTRÉS EN TIEMPOS DE CAMBIO"
(Martes, 15 de junio - 18 h.)

Ponentes:
Paula Fernández-Ochoa, Consultora y speaker en entornos de alta competición. Presidenta del Instituto de Salud Mental de la Abogacía (ISMA)
Ferran García de Palau, abogado, instructor de Mindfulness. Comisionado de Prácticas y Técnicas de bienestar del ISMA.

II. "APRENDE A LIDERARTE"
(Martes, 22 de junio - 18 h.)

Ponente: Gabriela Boldó Prats, ex-jueza sustituta, Consultora especializada en estrategia jurídica. Comisionado en Barcelona del ISMA.

III. "LOS 'DAÑOS COLATERALES' DEL ESTRÉS. PATOLOGÍAS DERIVADAS DEL MISMO"
(Lunes, 28 de junio - 18 h.)

Ponente: Dolors Liria, psicóloga. Comisionada de Asuntos Científicos del ISMA.

IV. TALLER DE TÉCNICAS DE RESPIRACIÓN ANTI-ESTRÉS
(Martes, 29 de junio - 18 h.)

Ponente: Ferran García de Palau, abogado, instructor de Mindfulness. Comisionado de Prácticas y Técnicas de bienestar del ISMA.

ajaIB
AGRUPACIÓ DE JOVES ADVOCATS ILLES BALEARS

I.L. ILUSTRE COL·LEGI D'ADVOCATS DE LES ILLES BALEARS

CONGRESO AJAIB SOBRE SOFT SKILLS: HABILIDADES ESENCIALES PARA LA ABOGACÍA JOVEN

CALENDARIO DEL MES DE MAYO DE 2021

mayo 2021

Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes	Sábado	Domingo
					1	2
3 LA PREPARACIÓN DEL PLEITO	4 LAS TÉCNICAS DE COMUNICACIÓN	5	6	7	8	9
10 LAS TÉCNICAS PROCESALES. EL ALEGATO	11 LAS TÉCNICAS PROCESALES. EL INTERROGATORIO	12	13	14	15	16
17 ASPECTOS CLAVES DE LA NEGOCIACIÓN	18 EL MERCADO DE LA ABOGACÍA A DEBATE: ¿CÓMO DESTACAR?"	19	20	21	22	23
24 INTRODUCCIÓN A LA LEGALTECH: USO E IMPLEMENTACIÓN DE LA TECNOLOGÍA	25 ESTRATEGIA, DIFERENCIACIÓN Y PROPUESTA DE VALOR"	26	27	28	29	30
31 CONCEPTO DE LEGALTECH E INNOVACIÓN LEGAL: UN POCO DE HISTORIA PARA SABER DE DÓNDE VENIMOS Y HACIA DÓNDE VAMOS"						

ajaib
AGRUPACIÓ DE JOVES ADVOCATS ILLES BALEARS

I.L.TRE. COL·LEGI D'ADVOCATS DE LES ILLES BALEARS

CONGRESO AJAIB SOBRE SOFT SKILLS: HABILIDADES ESENCIALES PARA LA ABOGACÍA JOVEN

CALENDARIO DEL MES DE JUNIO DE 2021

junio 2021

Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes	Sábado	Domingo
31	1 CUATRO CLAVES PARA POTENCIAR LA ESTRATEGIA DE CONTENIDOS DE TU DESPACHO	2	3	4	5	6
7 SOFT SKILLS Y TECNOLOGÍA	8 CAPTACIÓN Y DIFUSIÓN: CÓMO SER VISIBLES PARA ATRAER CLIENTES	9	10	11	12	13
14 GESTIÓN DOCUMENTAL A TRAVÉS DE LA TECNOLOGÍA	15 GESTIÓN DEL ESTRÉS EN TIEMPOS DE CAMBIO	16	17	18	19	20
21	22 APRENDE A LIDERARTE	23	24	25	26	27
28 LOS 'DAÑOS COLATERALES' DEL ESTRÉS. PATOLOGÍAS DERIVADAS DEL MISMO	29 TÉCNICAS DE RESPIRACIÓN ANTI-ESTRÉS	30				

ajaIB
AGRUPACIÓ DE JOVES ADVOCATS ILLES BALEARS

ILUSTRE COL·LEGI D'ADVOCATS DE LES ILLES BALEARS